

Utveckla först- betala sedan

Du är företagare. Du skulle kunna tänka dig att lansera en ny smart uppfinning du fått nys om, eller så behöver du helt enkelt hjälp att utveckla och forska på en produkt eller tjänst du redan i dag arbetar med. Men hittills har du tvingats avstå eftersom det kostat för mycket innan försäljningen kunnat starta. Från och med i höst blir det ändring.

Uppfinnare eller Inventörer som de också kallas är duktiga på att hitta nya innovativa lösningar på både användning och utförande. Du som företagare är troligtvis duktig på att se affärsmöjligheter och att göra affärer. Företagarna Stockholms stad har startat ett samarbete med Stik, Stockholms Innovatörskrets, för att även du som småföretagare ska få tillgång till forskning och utveckling (FoU) utan att det ska kosta för mycket. (Läs mer om Stik i rutan nedan.)

En helt ny ersättningsmodell för uppfinningar och innovationer

En helt ny ersättningsmodell som bygger på samma princip som låtskrivares, så kallade "STIM-pengar" har tagits fram av Stockholms Innovatörskrets.

Sedan mitten på 1800-talet har musikindustrin fungerat så att en musikalisk upphovsmans tecknar avtal med ett musikförlag som kommersialiserar låten/musikverket genom att t ex låta en artist spela in och/eller framföra den mot en viss procentsats. Eller att musikförlaget placerar musiken i spelfilm, dataspel, reklam etc mot en viss procentsättning. Samma princip kommer nu Stik att införa när det gäller företagande, forskning och utveckling.

Det nya systemet bygger på royalties och licensiering. Ingen part uppbär ersättning förrän produkten/tjänsten kommersialiseras, det vill säga betalas för av kund eller användare. Det innebär att du som företag inte behöver ligga ute med pengar innan du sålt något utan kan fokusera på just affärsmöjligheter och försäljning.

"Ja, det är sant. Företaget som exklusivt önskar exploatera en teknisk lösning, innovation eller uppfinning tecknar sig helt enkelt för detta, genom ett exklusivt exploateringsavtal med inventören. Upplåtelsen i sig kostar inte företaget en enda krona" säger Örjan Strandberg ordförande för Stik. "Vi har tagit fram färdiga mallar för exploateringsavtal och licenser. Allt för att i förväg underlätta för både företagare och våra inventörer. Företaget börjar betala först när produkten/tjänsten säljs"

Alt 1 - Utöka ditt produktsortiment utan någon initial kostnad

Du önskar utöka eller utveckla ditt produktsortiment. Genom Stik kan du nu få tillgång till ännu ej exploaterade produkter, applikationer och innovationer att tillföra din verksamhet.

Stiks inventörer är specialiserade inom alla tänkbara industriella områden och sitter därmed på en i högsta grad ännu oexploaterad skatt av nya lösningar, produkter, service- och tjänsteinnovationer.

Dessa önskar nu Stik, genom samarbetet med Företagarna Stockholms län, tillgängliggöra företagen. Den ekonomiska modellen torde vara intressant, eftersom företagen kan förvärva exklusiva exploateringslicenser för produkterna utan någon som helst initial kostnad. Ditt företags prestation i upplåtelsen blir att ansvara för eventuell verktygsframtagning, eventuella

vidareutvecklingskostnader och marknadsbearbetning. Med andra ord, det företaget normalt ändå gör för att uppdatera sitt produktsortiment.

Inventörens ersättning består i den nya modellen endast av dennes avtalade royalty som aktiveras först när produkten betalas av kunder på marknaden.

Alt 2 -Egen FoU till en låg kostnad

Du har en idé om att din produkt eller tjänst kan eller borde utvecklas. För de allra flesta är denna process en långsam, svår och kostsam process.

Genom Stik kan du nu få tillgång till specialiserade inventörer för produktutveckling, teknisk optimering, effektivisering av industriprocess, energibesparingar och många andra varianter av teknik- eller tjänsteproblemlösningar inom till exempel en begränsad projektram.

Fördelen är att du inte behöver anställa någon, får en flexibel utvecklingsstab och slipper lägga ut pengar innan det finns ett färdigt förslag. Ditt företags prestation i upplåtelsen är att ansvara för eventuell verktygsframtagning, eventuella vidareutvecklingskostnader och marknadsbearbetning. Med andra ord, det företaget normalt ändå gör för att uppdatera sitt produktsortiment.

Inventörens ersättning består i den nya modellen endast av en låg fakturerad omkostnad för dennes arbetstid inom projektet, samt sedermera avtalad royalty som aktiveras först när produkten betalas av kunder på marknaden.

Alt 3- Färdiga produkter och tjänster väntar på att få komma ut på marknaden

Det finns flera färdiga produkter och tjänster som bara väntar på att få lanseras. Nu kan du som medlem i Företagarna Stockholms stad få tillgång till dessa på ett helt nytt sätt. Till hösten kommer vi att bjuda in till en träff där företagare får träffa inventörerna och se vilka produkter som redan finns.

Separat ruta: Om Stik

Stik är en av de yngsta- men största- uppfinnareföreningarna i Sverige. Tillsammans med ca 35 övriga lokala föreningar utgör de SUF- Sveriges Uppfinnareförening som kan stoltsera med att vara världens äldsta med sina 127 år.

Stiks 300 medlemmar kan från och med hösten 2013 nyttjas av Företagarnas medlemmar som en extern forsknings- och utvecklingsresurs (FoU).

Maila stockholmsstad@foretagarna.se så vidarebefordrar vi kontakterna.