

KOSTNADSFRI FOU FÖR FÖRETAGARE FRÅN STOCKHOLMS UPPFINNARE

Vilket område är ditt företag verksamt inom?

Formgivning/ Design	Industri-processer	Service	Pedagogik & läromedel	Presentations- teknik	Transport/ Förflyttning
Miljö-relaterade produkter	Leksaker	Verktyg	Skydd/ Säkerhet	Hälsa & sjukvård	Kommunikationsteknik
Tjänster	Mät- & dokumentationsteknik	Maskiner	Sport och fritid	Larmanordningar	Plaster
Fordon	Robotik	Medicinsk utrustning	Byggnad & inredning	Textil och Konfektion	Förpackning & emballage
Energi	Termik; Kyla/Värme	Metaller/ Legeringar	Hushålls-produkter	Jordbruks-relaterat	Vattenrening
Data/IT/ System/ Prgrm	Kirurgisk utrustning	Optik	Belysning	Biologi-relaterade produkter	Luftrening
Material- bearbetning	Livsmedel	Protesar & Handikapp-hjälpmiddel	Telekommunikation	Finansiella system	Kemikalier
Bindemedel	Kryptering	Musikinstrument	Farmaceutika/ Medicin	Svagströms- elektronik	Vapen

Skulle du vilja vara först - och helst ensam –
på marknaden med en sprillans ny produkt?

Skulle du vilja att denna exklusiva licens dess-
utom inte kostar ditt företag en enda krona?

När vi nu presenterar det allra första systematiska gränssnittet mellan Sveriges produktvecklare, innovatörer och uppfinnare och Sveriges företag och tillverkningsindustrier, i kombination med att eliminera kostnadströskeln för licensförvärv, är vi övertygade om att Sverige avsevärt kan förstärka sin position i den internationella konkurrensen.

Därför är vi extra stolta över att kunna presentera denna helt nya tillväxt- och samarbetsmodell.



Örjan Strandberg

UTMs upphovsman,
Ordförande i STIK
mail: info@stik.se
Tel: 070 730 45 35





Låt oss ordna det åt dig!

Vi är fler än 200 innovatörer och uppfinnare från STIK - Stockholms Innovatörskrets som står till ditt förfogande som licensiärer, produktutvecklare och externa FoU-resurser, genom modellen vi kallar **UTM**

Den centrala idén i UTM är att **företaget** har tillverknings-, försäljnings-, marknads- samt personella resurser, medan **uppfinnaren**/innovatörens specialitet är att utveckla unika nya koncept, produkt-, metod- och tjänste-idéer.

Genom att i denna modell kombinera dessa två, uppstår ett win-win-förhållande, med optimal resursfördelning.

Företagaren kan – utan kostnad – förvärva exklusiva licenser till produkter som passar hans/hennes befintliga sortiment. Först när produkterna säljs på marknaden, ersätts innovatören genom sedvanlig royalty.

Uppfinnarens incitament är precis den målsättning som har gjort Sverige till kanske världens historiskt största innovationsnation; att kommersialisera sina uppfinningar!

Två olika affärsmodeller

1) Företagares förvärv av befintlig uppfinning

Ett företag som exklusivt önskar exploatera en teknisk lösning/innovation/uppfinning tecknar sig för detta, genom ett exklusivt exploateringsavtal med uppfinnaren. Upplåtelsen i sig kostar inte företaget en enda krona.

Företagets prestation i upplåtelsen är att självt ansvara för ev verktygsframtagning, eventuella vidareutvecklingskostnader, marknadsarbete mm. Med andra ord, det ditt företag normalt ändå gör för att uppdatera ert produktsortiment.

Uppfinnarens ersättning består endast i dennes avtalade royalty, vilken aktiveras först när produkt som inkluderar uppfinnarens lösning omsätts kommersiellt på marknaden.

2) Hjälp av uppfinnare med produktutveckling/FoU på plats

STIKs servicebolag Inventorum AB fungerar här som ett bemanningsföretag. Men där Proffice, Manpower och Poolia tillställer företag administrativ korttidspersonal, tillhandahåller Inventorum ditt företag specialister för produktutveckling, teknisk optimering, effektivisering av industriprocess, energiinbesparingar och andra varianter av teknik- eller tjänste-problemlösningar inom t.ex. en begränsad projektram.

Detta arbete sker på konsultbasis, där anlita uppfinnare/innovatörer betalas på tim- eller dagtaxa. I de fall unika uppfinningar tas fram, licensieras dessa givetvis mot royalty.